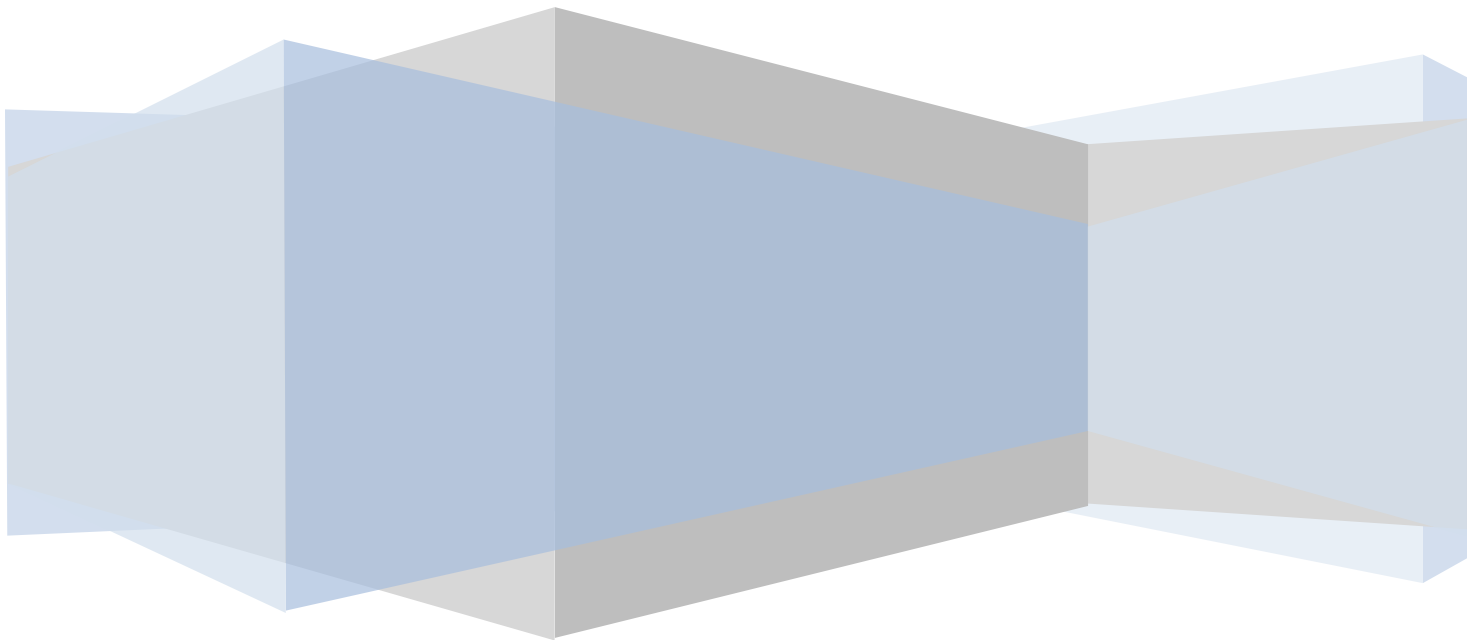




PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

“El impacto de la globalización económica en Chihuahua”

Jorge Villán Estrada.





PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Contenido

| | |
|---|----|
| I. Introducción | 1 |
| II. Problemática Abordada | 3 |
| III. Justificación | 4 |
| IV. Planteamiento del problema..... | 5 |
| V. Objetivos de la investigación | 19 |
| VI. Marco teórico..... | 20 |
| VII. Hipótesis | 22 |
| VIII. Pruebas empíricas o cualitativas..... | 23 |
| IX. Conclusiones..... | 25 |
| X. Bibliografía..... | 27 |



I. Introducción

En México, a inicios de los años ochenta la palabra Globalización no era conocida, no fue sino hasta una década después cuando esta palabra empezaba a ser utilizada por académicos y empresarios mexicanos principalmente, y unos años más tarde, hoy esta palabra forma parte de nuestro lenguaje cotidiano, y que está impactando nuestras vidas.

La publicación de la obra *La Riqueza de las Naciones* por parte de Adam Smith, dio paso a la búsqueda por parte de los países para la importación de bienes de manera más económica a la que ellos producían (ventaja absoluta). El pensamiento de Smith fue trascendental, ya que por primera vez se visualizó a los países no solamente como competidores sino como “socios” que fomentarían el bienestar de la sociedad en general. En este sentido, Smith ha sido uno de los pioneros en la postulación del libre mercado como mecanismo idóneo para la asignación y distribución de bienes y servicios en una economía competitiva. Posteriormente, David Ricardo, matiza las ideas del autor anterior, hacia lo que él describió como las “ventajas comparativas”, que redundan en la “especialización productiva” de los países hacia los bienes que produzcan a menor costo relativo (López y Sánchez, 2014).

No hay un solo país en el que la globalización no esté siendo exhaustivamente discutida. En Francia la palabra es mondialisation. En España y América Latina, globalización. Los alemanes dicen Globalisierung (Giddens, 2007).

La economía mexicana enfrenta un entorno complejo debido tanto a factores globales, como a otros más asociados al ámbito interno, que implican importantes riesgos de mediano y largo plazos que pudieran afectar el desempeño de las economías regionales. Dado este entorno, es fundamental mantener un marco macroeconómico sólido, además de impulsar la adopción de medidas que generen un ambiente de confianza y certidumbre para la inversión y una mayor productividad. Asimismo, es indispensable fortalecer el estado de derecho, abatir la corrupción y combatir la inseguridad en todas las regiones del país (Banxico, 2019).

Un importante grupo de investigadores han centrado sus trabajos en demostrar como la globalización o “mundialización” ha sido nociva para el mundo, a pesar de ello es innegable los beneficios de este proceso, que determino el cambio del espacio tiempo historia a una realidad mundial, que es asociado



a la post modernidad.

Esta modernidad tan cambiante y envolvente que tiene vida propia y velocidad que permea todos los actos económicos internacionales, logrando por un lado llevar al mundo una nueva dimensión del producto global, pero también una nueva dimensión de los efectos globales conocidos como el efecto invernadero, la lluvia ácida, producto de los vertidos gaseosos contaminantes, la extinción de la fauna y flora, las crisis económicas exportadas con denominación de origen como “efecto tango”, “efecto tequila”, “efecto samba”, “burbuja inmobiliaria” ocurrida en Estados Unidos, entre otros (Flores, 2016).

Para llegar al análisis del impacto de la inversión extranjera directa (IED) en la dinámica económica del estado de Chihuahua. Empezaremos por recordar ¿cómo se distribuye el PIB estatal? y sus componentes principales ¿y de cómo estos suman a la producción nacional?, para después estudiaremos el comportamiento del mercado laboral ¿y de cómo este percibe sus ingresos? resultado de una economía en crecimiento. También analizaremos el impacto que ha tenido en la economía del estado con la apertura comercial y en particular el Tratado de Libre Comercio del Norte (TLCAN) Como beneficio por optar por la globalización, actualmente México cuenta con 14 tratados comerciales internacionales vigentes, siendo el firmado con EEUU y Canadá el más amplio y antiguo, ya que se firmó en 1992 y entró en vigor en 1994 que ha ido moldeando la vida económica de Chihuahua

El objeto y motivo de este proyecto se centrará en el impacto que ha tenido la IED y las exportaciones como motores que han de impulsar de manera sostenida el crecimiento y desarrollo económico como así lo exaltan instituciones de carácter internacional



II. Problemática Abordada

En las últimas décadas, la economía de Chihuahua experimentó un rápido crecimiento económico, que contribuyó entre otros factores la aceleración, aun mayor comercio internacional, y de un esfuerzo concertado para reducir las barreras comerciales. Algunos estados de la república en desarrollo han abierto sus economías para aprovechar al máximo las oportunidades de desarrollo económico que ofrece el comercio internacional, pero ese no es el caso en muchos otros. Las barreras que perduran en los estados industriales del norte están concentradas en la producción industrial y en las manufacturas que exigen una mano de obra intensiva. Además de estudiar al sector laboral de Chihuahua.



III. Justificación

En este trabajo se quiere dar a conocer el impacto económico de la globalización, de una forma objetiva y medible, además de analizar en el incremento de la IED y de la apertura comercial en la economía del estado de Chihuahua. Con la IED se pretende conocer si ésta ha beneficiado o perjudicado a la economía del estado

En los últimos años, la manufactura mexicana participa en las cadenas de producción de la economía global y recibe la derrama de inversión, capacitación y tecnología, que de otra manera sería difícil obtener por medios propios. Hay factores que explican que México se ubique tan favorablemente en este contexto: 1) su posición geopolítica: al lado de Estados Unidos, el mercado individual más grande del mundo; 2) la apertura de su economía al exterior —11 tratados y más de 30 acuerdos comerciales—; 3) su infraestructura logística, que en la actualidad permite que circulen 800 mil mdd de exportaciones e importaciones en el país, y 4) las reformas estructurales que se han llevado a cabo durante 30 años (Moreno, 2016).

Por esta razón, el estado Chihuahua al liderar el sector manufacturero con otras entidades y especialmente concentrar el flujo de la IED en el subsector de Fabricación de equipo de transporte es objeto de estudio para analizar el impacto de la IED

Estudiar el comportamiento de la IED dará los elementos necesarios para determinar el impacto económico de la globalización para entender una parte del crecimiento económico y social del estado de Chihuahua



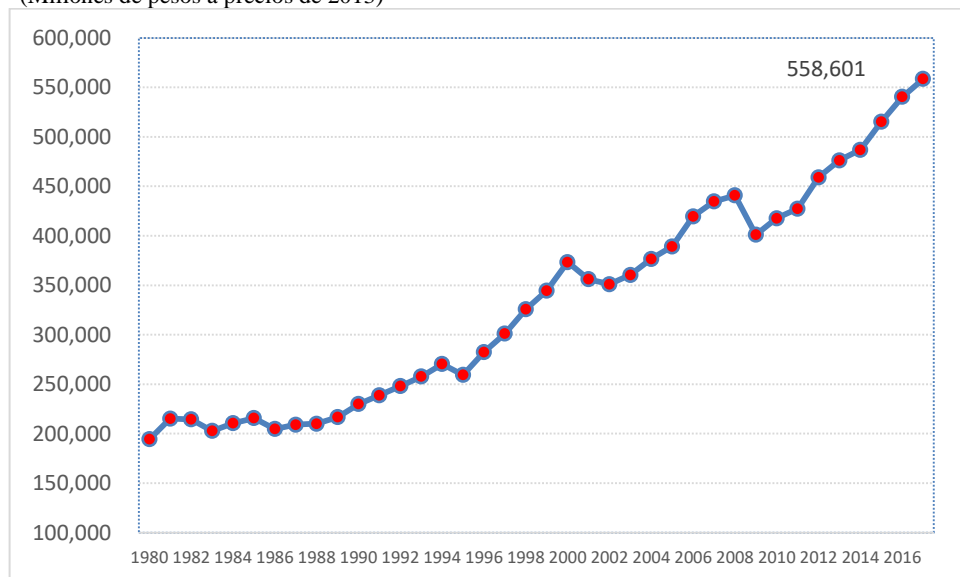
IV. Planteamiento del problema

Producto Interno Bruto (PIB) de Chihuahua

En 2017 Chihuahua sumó 558,601 millones de pesos al Producto Interno Bruto (PIB) del país a precios constantes de 2013, además de estar dentro de las primeras diez entidades de la república que más aporta, el sector más fuerte para el estado es la industria automotriz.

Chihuahua al ser un estado fronterizo su PIB estatal se comporta como un termómetro de la economía nacional (gráfica 1), en este contexto el estado de Chihuahua ha sido un actor estratégico del libre comercio, un motor de la economía mexicana que promueve las exportaciones y la atracción de la IED, todo esto asociado al sector manufacturero principalmente

Gráfica 1
Producto Interno Bruto Chihuahua
(Millones de pesos a precios de 2013)



Fuente: INEGI. Sistema de Cuentas Nacionales de México.

Con esto, en los últimos años el PIB de Chihuahua ha mantenido una tendencia positiva de crecimiento económico pese a las bajas tasas de crecimiento del PIB nacional

La producción del estado de Chihuahua se distribuye de la siguiente forma (dejando a un lado la distribución clásica de los sectores primario, secundario y terciario).

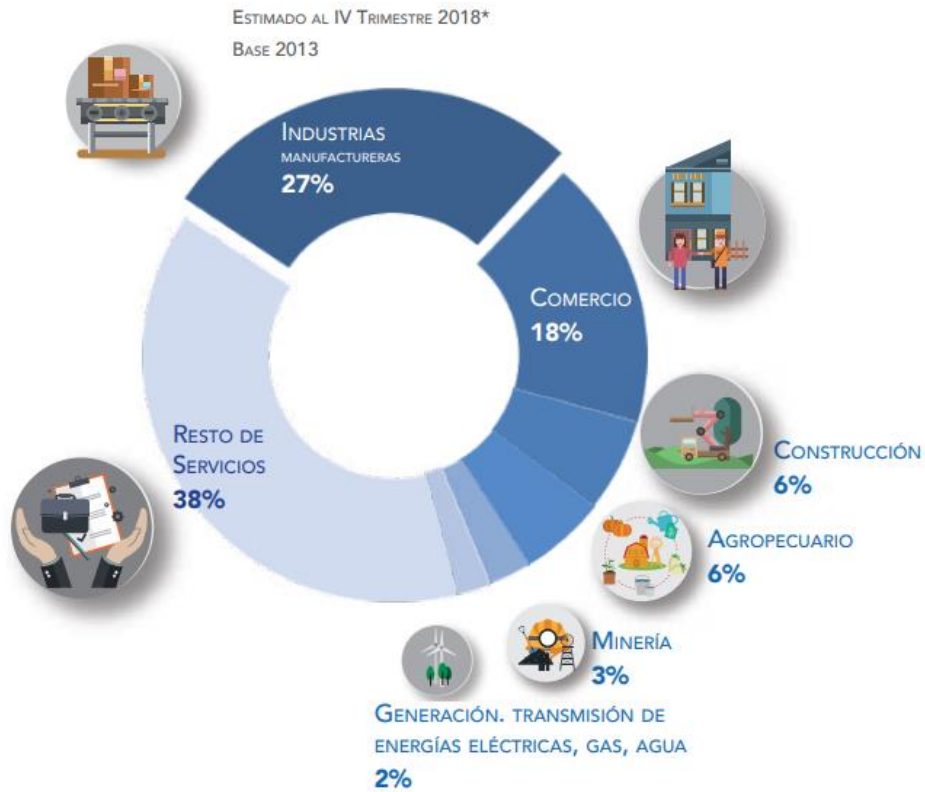
Destaca el rubro de otros servicios con un 38% seguido de las industrias manufactureras con el 27% y



finalmente comercio con un 18% (grafica 2).

Gráfica 2

Producto Interno Bruto por principales sectores actividad IV trimestre 2018 base 2013



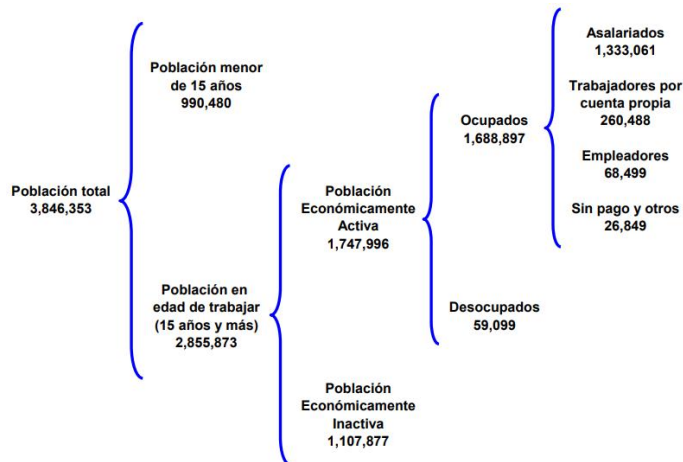
Fuente: Citado del Prontuario Estadístico, junio 2019



La población y la población ocupada

La población ocupada del estado de Chihuahua es 1,688,897 de personas de un total de 3,846,353 chihuahuenses, lo que representa el 43.1 % de la población. Los asalariados representan el 78.9% de la población ocupada, es decir, ocho de cada 10 personas que viven en el estado sus ingresos provienen de un salario (imagen 1).

Imagen 1
Distribución Económica de la Población
(Segundo trimestre 2019)



Fuente: Informe Laboral 2019 de la Subsecretaría de Empleo y Productividad Laboral de Chihuahua

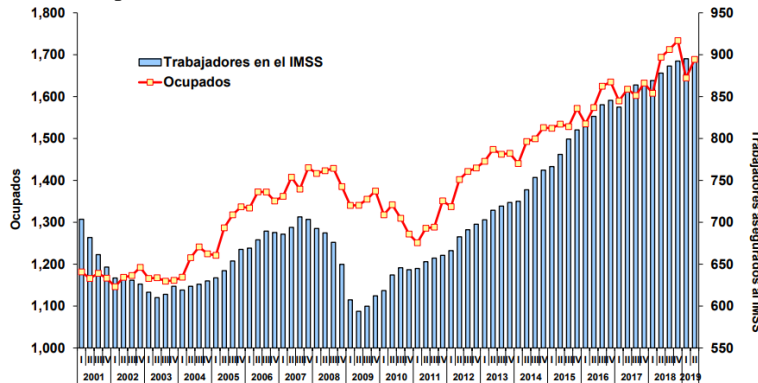
En la última década la población ocupada ha tenido un comportamiento ascendente positivo, y en la misma dirección los trabajadores asegurados en el Instituto Mexicano de Seguridad Social (IMSS) como una respuesta a la dinámica laboral por lo menos en los últimos cuatro años pese a la brecha entre trabajadores ocupados y asegurados desde el 2001. La brecha más amplia la encontramos durante 2009 como un efecto de la crisis Subprime¹ (gráfica 3).

¹ La crisis subprime fue una crisis financiera originada en Estados Unidos en 2007, producto de la incapacidad de deudores con alto nivel de riesgo crediticio (deudores subprime) de pagar los créditos hipotecarios que les fueron otorgados por instituciones bancarias, -en EE.UU. la mayoría de estos créditos fueron otorgados a una tasa mixta, fija durante 2 ó 3 años y luego variable-. Así, sucedió que estas hipotecas fueron vendidas como bonos o títulos de crédito a instituciones financieras de todo el mundo, ello con el fin de buscar liquidez en el mercado a través de la securitización (titularizaciones) de estos créditos. El problema surgió cuando la Federal Reserve alzó progresivamente la tasa de interés, provocando una baja en el valor de las viviendas adquiridas, lo cual aumentó la morosidad y ejecuciones de las propiedades (San Martín, 2018).



Gráfica 3

Evolución de la ocupación y el empleo asegurado en el IMSS
(Miles de personas)



Fuente: Informe Laboral 2019 de la Subsecretaría de Empleo y Productividad Laboral de Chihuahua

Además, el Centro de Información Económica y Social (CIES) reportó en 2018 que Chihuahua presenta la segunda tasa más baja de informalidad laboral de 36.7%, cifra menor en 19.9 puntos porcentuales a la nacional, con una población ocupada en el sector informal fue de 278 mil 216 personas.

Al parecer el proceso de globalización y la posición geográfica del estado, hacen que Chihuahua cuente con tasas de generación de empleo aceptables lo que se podría traducir como un impacto positivo en la generación de empleos

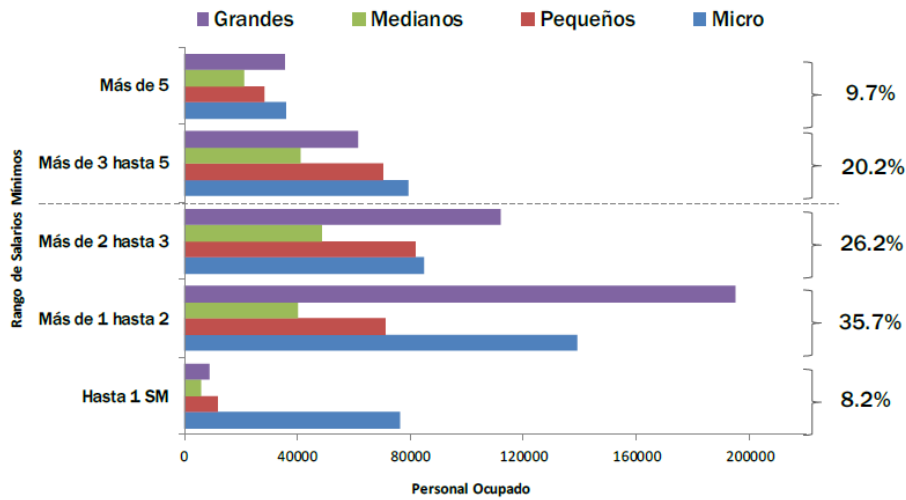
1.1.1. Ingresos laborales

Para el Centro de Información Económica y Social de la Secretaría de Innovación y Desarrollo Económico de Chihuahua la población ocupada percibe los ingresos de la siguiente forma (gráfica 4):



Grafica 4

Salario del personal ocupado (formal e informal) por tamaño de establecimiento en el estado de Chihuahua al II trimestre de 2018



Fuente: CIES con base en datos del INEGI, ENOE al II T 2018, publicación trimestral.

70.1% del personal ocupado total percibe de 1 a 3 salarios mínimos de \$88.36 a \$265.08 pesos diarios

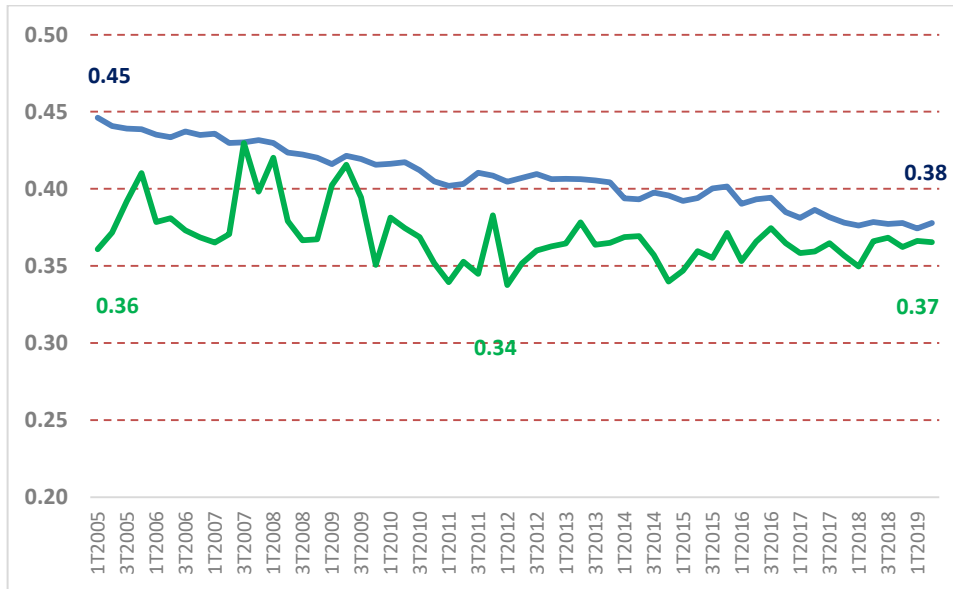
La desigualdad de los ingresos laborales a nivel nacional medido a través del coeficiente Gini² disminuyó en un -15.5% del primer trimestre de 2005 a segundo trimestre de 2019, al pasar de 0.45 unidades a 0.38 unidades en un periodo de 14 años, manteniendo una tendencia descendente. Por el contrario, la desigualdad de los ingresos laborales para Chihuahua no presento una clara tendencia descendente, ya que en un periodo de 14 años paso de 0.36 unidades a 0.37 unidades con una dispersión muy marcada (gráfica 5), es decir la desigualdad persiste en el estado pese el crecimiento económico de Chihuahua y al fuerte dinamismo de las exportaciones.

² Existen distintos métodos para medir de forma cuantitativa la desigualdad, en concreto, la salarial, que es relevante teniendo en cuenta que los ingresos salariales son el componente de mayor peso en la renta de los hogares. Uno de los más utilizados es el llamado coeficiente de Gini, que mide la desigualdad de renta relativa en la población. Las instituciones antes citadas, entre otras, lo utilizan para medir la desigualdad salarial en base a dos variables: 0, que indica la máxima igualdad de distribución salarial entre habitantes, es decir, que todos tienen los mismos ingresos, y 1, que representa la máxima desigualdad, en la que un solo individuo posee todos los ingresos. La diferencia entre coeficiente e índice de Gini es que uno representa la información en porcentajes y otro lo hace en decimales.



Gráfica 5

Desigualdad de los ingresos laborales (Coeficiente de Gini)



Fuente: <https://mexicocomovamos.mx> del apartado descarga de datos

Nota: Unidad: Coeficiente de Gini de los ingresos laborales, donde 1 es perfecta desigualdad y 0 perfecta igualdad

En este apartado el impacto económico de la globalización no es positivo para el mercado laboral ya que en un periodo de 14 años no ha podido disminuir la dispersión de los valores Gini para cada uno de los años presentados pese a la generación de empleos formales reportados por el IMSS.

1.2. Del Tratado de Libre Comercio con América del Norte (TLCAN) al Tratado Comercial entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC) en Chihuahua

En 1986 México se suscribe al Acuerdo General sobre Aranceles Aduaneros y Comercio (GATT) y unos años más adelante el país firma el tratado de Libre comercio de América del Norte en 1994 con esto se sientan las bases para acelerar el comercio internacional y la inversión extranjera directa (IED).



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Imagen 2
El TLCAN en México a Través del tiempo

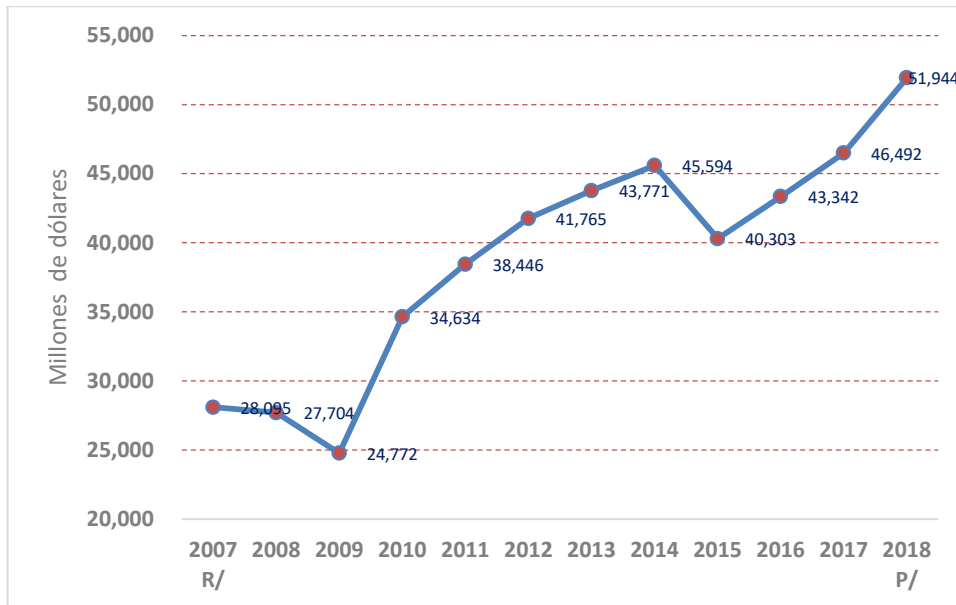


Fuente: Citado del Instituto de Desarrollo Regional y del Tec. de Monterrey

Hoy la renegociación del TLCAN a finales de 2017 arroja un nuevo tratado, que se llamaría Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), sus principios son similares a los del TLCAN de 1994. Para dar origen a nuevas reglas para negociar (imagen 2).

En el caso del estado de Chihuahua, el TLCAN tuvo efectos positivos en cuanto a las exportaciones ya que es uno de los primeros lugares en materia de exportación que favoreció a ciudades como Tratado, que se llamaría Tratado entre México, Estados Unidos y Canadá (T-MEC), mantiene muchos principios similares a los del TLCAN original, pero también varios cambios sustanciales respecto a su predecesor. Más allá de eliminar aranceles, se enfoca en establecer reglas para comerciar. Juárez junto con Tijuana, como uno de los centros maquiladores más importantes del país. Pese a su apertura, México no logra desarrollar su comercio con el resto del mundo vía exportaciones (gráfica 6)

Gráfica 6
Exportaciones Totales SCIAN³ de Chihuahua



Notas:

La suma de los parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo.

R/ Resultados revisados a partir de la fecha que se indica, lo anterior debido a la actualización de la metodología de cálculo derivado de la incorporación del Registro Estadístico de Negocios de México (RENEM) y la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera como fuentes estadísticas.

P/ cifras preliminares a partir de la fecha que se indica.

Fuente: Exportaciones Trimestrales por Entidad Federativa.

1.3. La inversión extranjera directa (IED) en Chihuahua

El estado de Chihuahua es uno de los principales receptores de inversión extranjera directa ya que es una entidad fronteriza y con un sector manufacturero fuerte, para el segundo trimestre de 2019 la IED alcanzó la cifra de 763.1 millones de dólares (mdd), en casi dos décadas la IED sumó un total de 33,651.4 mdd.

La Secretaría de Economía hace una clasificación de la IED en tres tipos a) Nuevas Inversiones, b) Reinversión de utilidades y c) Cuentas entre compañías; con las siguientes características (cuadro 1)

Cuadro 1
Tipos de Inversión Extranjera Directa (Secretaría de Economía)

³ Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte, SCIAN 2018



Nuevas inversiones

Son los movimientos de entrada de IED que a continuación se enlistan

1.- Inversiones iniciales realizadas por personas físicas o morales extranjeras al establecerse en México; dentro de estas inversiones se incluyen aquellas en activo fijo y capital de trabajo para la realización de actos de comercio en México. Estas transacciones son realizadas por personas físicas o morales extranjeras a quienes el Código de Comercio reconoce personalidad jurídica y la Ley de Inversión Extranjera les posibilita efectuar actividades económicas en México, sin constituirse como una sociedad mexicana.

2.- Las transmisiones de acciones por parte de inversionistas mexicanos a inversionistas extranjeros, a través de las cuales la IED adquiere al menos el 10% de acciones con poder de voto de sociedades mexicanas ya establecidas. Estos movimientos se consideran IED debido a que tienen la finalidad de obtener un interés de largo plazo en empresas mexicanas, lo cual es congruente con la definición de IED de la OCDE.

3.- Constitución de personas morales mexicanas en cuyo capital social participe uno o más inversionistas extranjeros con al menos el 10% de acciones con poder de voto.

Reinversión de utilidades

Comprende lo siguiente:

1) Parte de las utilidades que no se distribuye como dividendos y que se considera IED por representar un aumento de los recursos de capital propiedad del inversionista extranjero.

Cuentas entre compañías

Se refiere a las transacciones originadas por deudas entre empresas asociadas:

1) Incluye tanto préstamos de las matrices residentes en el exterior a sus filiales en México, como préstamos o adelantos de pagos de las filiales a sus matrices; estas transacciones son consideradas como IED debido a que significan un ingreso proveniente del exterior financiado directamente por el inversionista extranjero a su filial en México.

Cabe señalar que el valor de los movimientos de IED realizados y notificados al RNIE son cifras preliminares debido a que las notificaciones al RNIE tienden a darse con un importante rezago respecto de las fechas en las que se realizaron las inversiones.

Este rezago se traduce en que los montos de IED reportados al RNIE en un periodo determinado corresponden en muchos casos a inversiones realizadas varios meses antes, y en menor cuantía a las inversiones realizadas en el periodo en cuestión. Por lo tanto, la cifra reportada como IED realizada en un periodo determinado no es definitiva, ya que se actualiza en la medida en que el RNIE recibe las notificaciones del resto de las inversiones realizadas en dicho periodo.

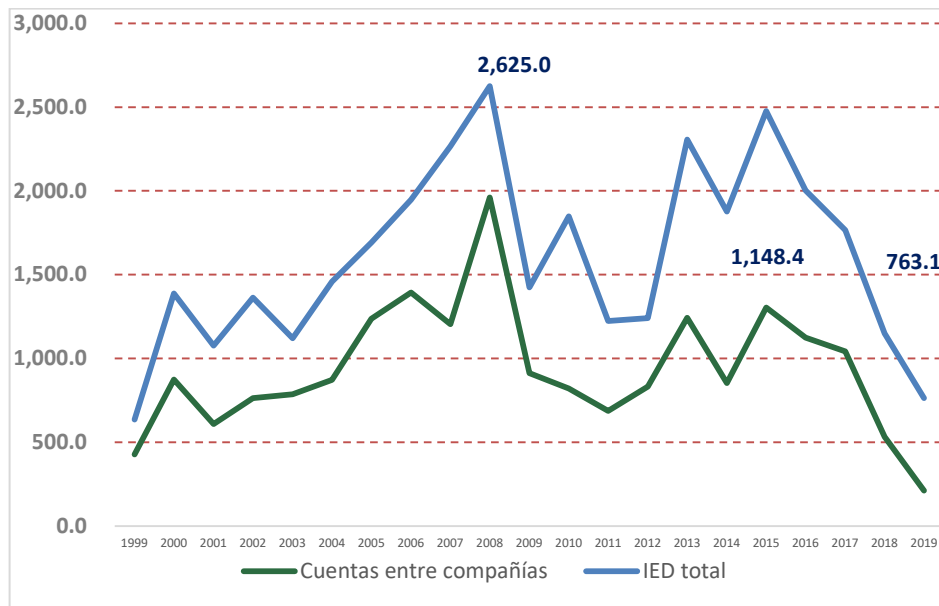
Fuente: Secretaría de Economía

¿Cómo llega la IED a Chihuahua? Del monto total de IED, más del 50% llega a Chihuahua como ingresos provenientes del extranjero a sus filiales instaladas en el estado, es decir el inversionista extranjero coloca el dinero en sus filiales, bajo el esquema cuentas entre compañías (gráfica 7).



Gráfica 7

Inversión extranjera directa (IED) anual por tipo de inversión
(millones de dólares)

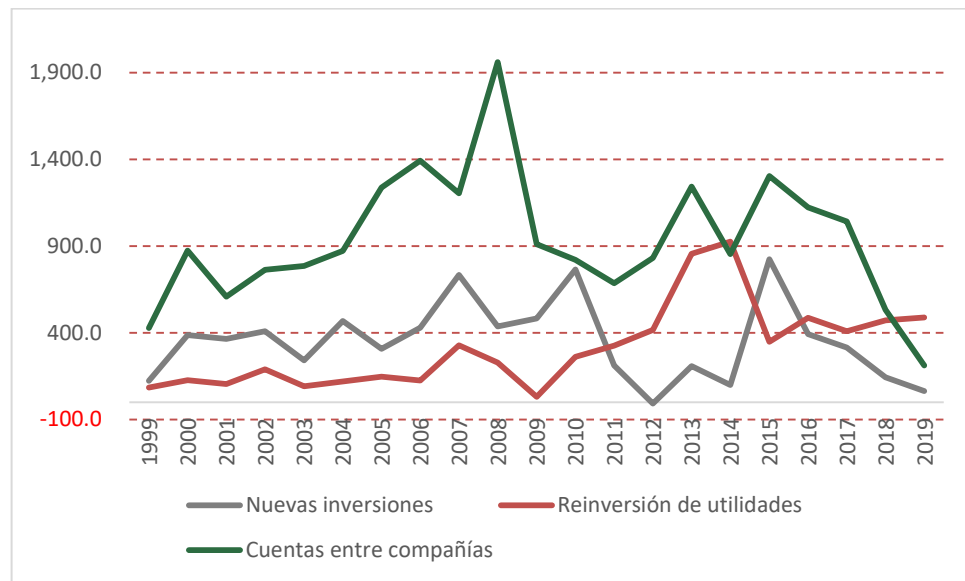


Fuente: Secretaría de Economía.

Como primera observación se parecía que existe una fuerte relación en cuentas entre compañías y la IED total, lo cual refleja un empoderamiento económico de la empresa transnacional sin derrama económica al estado (gráfica 8)



Gráfica 8
Tipo de inversión de la IED
(millones de dólares)



Fuente: Secretaría de Economía.

Las nuevas inversiones en las últimas dos décadas no han aumentado, esto refleja en parte que las empresas transnacionales buscan un posicionamiento como líderes en su sector y maximizar las ganancias, en lugar de explorar nuevos mercados dentro del territorio del estado. Así lo menciona Dunning (1988), las estrategias denominadas strategic asset seeking es adquirir recursos y capacidades que pueden contribuir a la firma inversora a mantener y acrecentar sus capacidades competitivas centrales en los mercados regionales o globales. Generando alta concentración de capital, y de fuentes de empleo en algunas regiones que no se distribuyen por igual en el resto del estado de Chihuahua.

Para la Secretaría de Economía Chihuahua es uno de los principales receptores, se ha posicionado como uno de los estados líderes en el sector automotriz (mapa 1), gracias a la inversión extranjera directa, la inversión total al estado en 2018 fue de 1,148.4 mdd (gráfica 7).

Mapa 1

Principal subsector receptor de IED por entidad federativa, 1999-2018



Fuente: Citado de la Secretaría de Economía.
 Nota: Con información al 31 de marzo de 2018.

1.4. Exportaciones Chihuahua

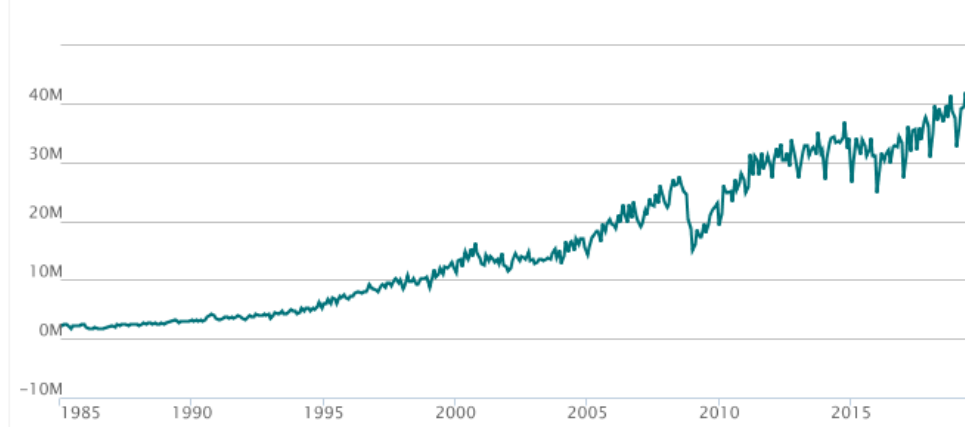
Dos fenómenos son relevantes respecto a la evolución de las exportaciones a nivel nacional: uno es el ingreso de México al GATT en 1986, que impulsó en términos moderados el crecimiento de las mismas. El otro, le corresponde a la puesta en marcha del TLCAN, el cual impulsó aún más el crecimiento de las exportaciones, al grado de que durante el periodo 1994-2013 crecieron en promedio 9% (gráfica 9), un poco más del doble que el PIB nacional.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Lo anterior es indicativo del dinamismo que han ganado las exportaciones con la firma del TLCAN, ya que alrededor del 90% de estas se comercializan en EU y Canadá aprovechando el trato preferencial que les confiere el acuerdo (López y Sánchez, 2014).

Gráfica 9
Exportaciones totales a nivel nacional
(Miles de dólares mensuales)

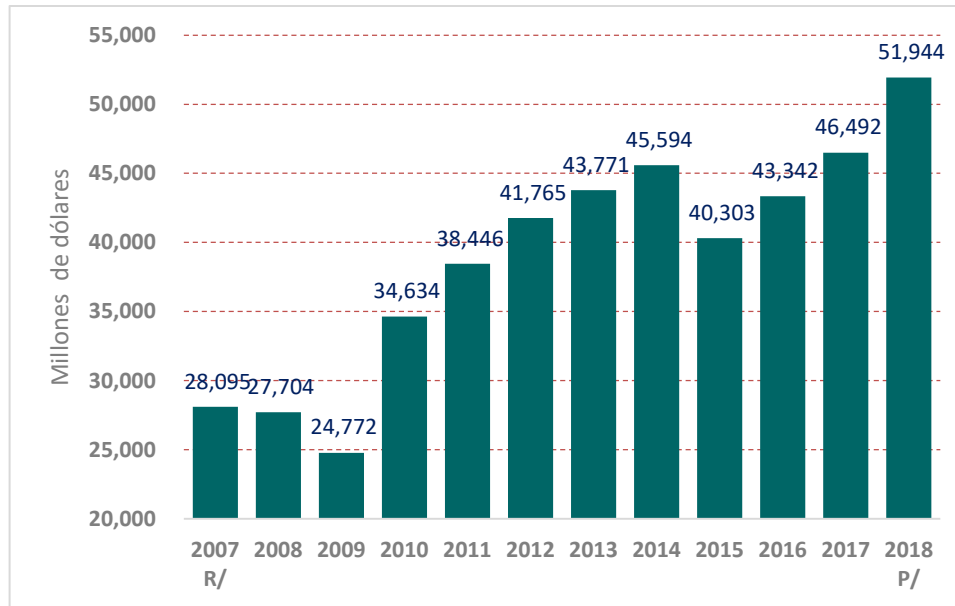


Fuente: Sistema de información Económica de Banxico.

Las exportaciones tienen una incidencia positiva en la producción y el empleo ya que las exportaciones son uno de los componentes del Producto Interno Bruto (PIB) del estado de Chihuahua, además las exportaciones reflejan la ventaja competitiva que tiene el estado frente a otras regiones. Ciudad Juárez aporta el 78% de las exportaciones estatales, y Chihuahua el 19% según el último reporte del prontuario estadístico 2018.



Gráfica 10
Exportaciones Totales SCIAN⁴ de Chihuahua



Notas:

La suma de los parciales puede no coincidir con el total debido al redondeo.

R/ Resultados revisados a partir de la fecha que se indica, lo anterior debido a la actualización de la metodología de cálculo derivado de la incorporación del Registro Estadístico de Negocios de México (RENEM) y la Encuesta Mensual de la Industria Manufacturera como fuentes estadísticas.

P/ cifras preliminares a partir de la fecha que se indica.

Fuente: Exportaciones Trimestrales por Entidad Federativa.

Las exportaciones para 2018 se concentraron en fabricación de equipo de computación, comunicación, medición y de otros equipos, componentes y accesorios electrónicos con un 47.1% y fabricación de equipo de transporte con un 25.1% así lo reportó INEGI (gráfica 10). Todos estos rubros vinculados a las actividades de la empresa transnacionales y no a la producción local.

⁴ Sistema de Clasificación Industrial de América del Norte, SCIAN 2018



V. Objetivos de la investigación

Uno de los objetivos de este artículo es analizar si el comercio internacional y los flujos de inversión extranjera directa (IED), favorecen o perjudican el desarrollo económico del Estado de Chihuahua

Analizar el impacto de la inversión extranjera directa en el sector industrial de Chihuahua en el marco de una economía globalizada

Considerar el impacto que tiene la globalización en sus componentes de IED sobre los ingresos laborales

Observar la dinámica en generación de empleos del estado de Chihuahua con el PIB estatal

Examinar los tipos de IED y de como estos impactan el crecimiento económico del estado de Chihuahua



VI. Marco teórico

Marco para la Globalización

En 2008 Boudreaux menciona que "La globalización es un proceso de interacción e integración entre las personas, empresas y gobiernos de diferentes naciones, un proceso impulsado por el comercio internacional y la inversión, y ayudado por la tecnología de la información ". Al mismo tiempo, este proceso produce efectos en el medio ambiente, la cultura, los sistemas políticos, el desarrollo y la prosperidad económica, al igual que en el bienestar físico de los seres humanos que conforman las sociedades de todo el mundo. (Globalization-101, 2019). Además, para la CEPAL (2001), la globalización financiera ha sido más rápida que la comercial y productiva, y se puede argumentar, con razón, que vivimos en una era de hegemonía de lo financiero sobre lo real.

Dollar (2005) tiene una visión más positiva al mencionar que "La globalización ha significado impresionantes avances para los pueblos del mundo. Las empresas que producen para un mercado global de mayor envergadura, han logrado alcanzar economías de escala. La competencia ha aumentado su productividad. Todo lo anterior ha contribuido a un crecimiento económico más rápido, a un ingreso creciente y a la reducción de la pobreza.

El Fondo Monetario Internacional en el 2000 aporta un concepto que deja de lado el impacto social y cultural que tienen la globalización al mencionar que: "La globalización económica es un proceso histórico, el resultado de la innovación humana y el progreso tecnológico. Se refiere a la creciente integración de las economías de todo el mundo, especialmente a través del comercio y los flujos financieros. En algunos casos este término hace alusión al desplazamiento de personas (mano de obra) y la transferencia de conocimientos (tecnología) a través de las fronteras internacionales".

En contraste Reyes (2001) rescata que la globalización es una teoría, cuyo propósito es la interpretación de los eventos que actualmente tienen lugar en los campos del desarrollo, la economía mundial, los escenarios sociales y las influencias culturales y políticas. La globalización es un conjunto de propuestas teóricas que subrayan especialmente dos grandes tendencias: (a) los sistemas de comunicación mundial y (b) las condiciones económicas, especialmente aquellas relacionadas con la movilidad de los recursos financieros y comerciales.



Lee y Vivarelli (2006) aportan elementos de estudio para analizar si el aumento real del comercio y de las corrientes de inversión extranjera directa favorece o perjudica a los países en desarrollo. Sin dejar lo influyente que es la globalización en otros aspectos de la economía.

Marco para inversión extranjera directa

Dunning (1988) aporta un marco analítico amplio para analizar flujos de IED, así como el carácter y objetivos de las estrategias que las empresas transnacionales (ET), el cual llamó paradigma ecléctico.

Sobre la base de este marco analítico, Dunning en 1994 clasifica a las IED, de acuerdo a su motivación, en cuatro grandes tipos: resource seeking, market seeking, efficiency seeking y strategic asset seeking. Las dos primeras modalidades hacen referencia a los objetivos de la inversión inicial de una empresa transnacional (ET), mientras que las dos restantes corresponden básicamente a modos de expansión de una firma ya establecida (Estrada y Giménez, 2008).

Pese a la evolución y a las constantes formas de invertir de las empresas transnacionales Dunning no deja de revestir con sus categorías a la IED desde sus cimientos que son los más cercanos a la realidad



VII. Hipótesis

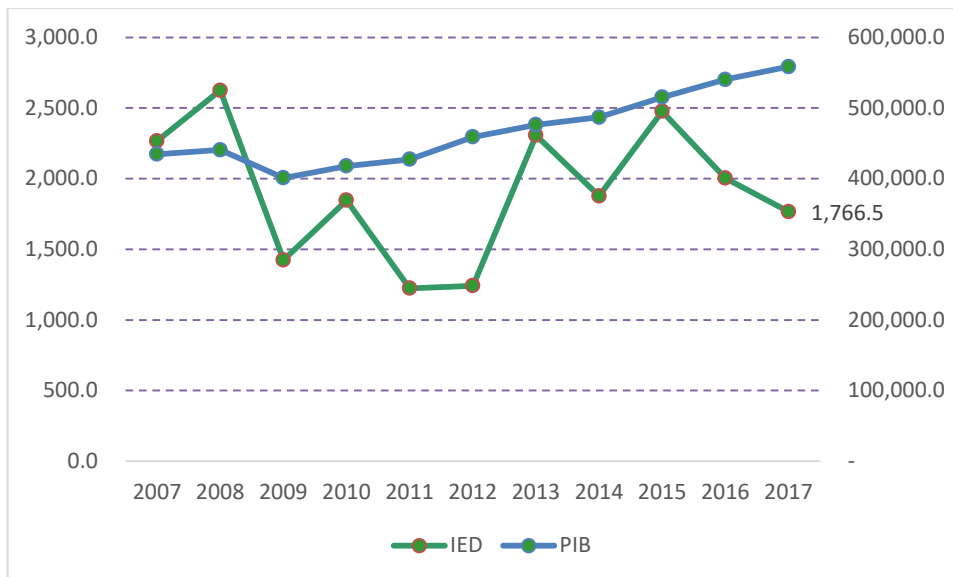
Una mayor liberalización del comercio y de la inversión en los países en desarrollo como en los industriales, ayudaría a los más carenciados a salir de la pobreza y la desigualdad. Exponer que los niveles de vida de las personas no mejoran de manera sustancial pese a la exaltación de los beneficios económicos y sociales de la globalización y de atraer inversión extranjera directa a el estado de Chihuahua, para reducir la desigualdad de los ingresos laborales.



VIII. Pruebas empíricas o cualitativas

La contracción de la Inversión Extranjera Directa de 2,267 millones de dólares (mdd) en 2007 a 1,766 mdd en 2017 y pocos años que impulsan al PIB en 2010 (1,847 mdd), 2013 (2,306 mdd) y 2015 (2,476 mdd) han hecho poco por contribuir al crecimiento económico del estado de Chihuahua, y se alejan para llegar a ser motor que impulsa la economía doméstica de forma constante (gráfica 11).

Grafica 11
Inversión Extranjera Directa
(millones de dólares)
VS
Producto Interno Bruto Chihuahua
(millones de pesos)



Fuente: INEGI y Secretaría de Economía.

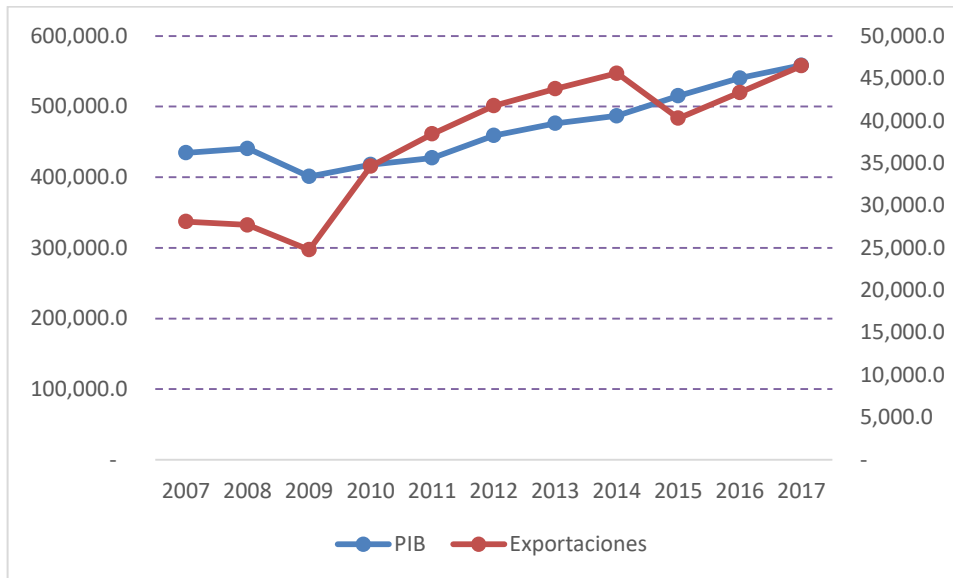
Dunning menciona que las empresas transnacionales (en Chihuahua) adquieren recursos y capacidades, buscan explotar y consolidarse en mercados locales y regionales antes de pensar en nuevas inversiones, la desigualdad en los ingresos laborales en el índice de Gini contribuye a esta aseveración.

En contraste el dinamismo ascendente del PIB estatal está impulsado por las ventas al exterior (el fuerte comercio internacional) de empresas transnacionales que buscan un espacio local para consolidarse y poder exportar a costos de mano de obra barata desde nuestro país y en particular desde



el estado de Chihuahua (gráfica 12).

Grafica 12
Exportaciones Totales
(millones de dólares)
VS
Producto Interno Bruto Chihuahua
(millones de pesos)



Fuente: INEGI y Secretaría de Economía.

El alto nivel de exportación reafirma que Chihuahua es un integrante, una filial de una red de distribución y producción integrada regionalmente (como el TLCAN).



IX. Conclusiones

Desde el final de la segunda guerra mundial, la idea del desarrollo se vinculó a la industrialización y al crecimiento económico, viendo este último como un generador de empleo, y por lo tanto como un mecanismo efectivo de distribución de los beneficios en la sociedad. Sin embargo, desde las postrimerías de la década de los 50 se agotó el proceso de industrialización por dos razones principales: primero por los estrangulamientos de las balanzas de pagos; y también por la saturación y estrechez del mercado interno de los Estados en desarrollo.

En los 80, economistas como Milton Friedman propusieron el retorno hacia el liberalismo clásico, donde se dejará actuar libremente a las fuerzas del mercado, favoreciendo la inversión privada y restringiendo al máximo la participación del Estado en la economía, esta vez en el marco de un contexto global (internacionalización de la economía o globalización).

No se puede afirmar que la inversión extranjera directa contribuye a ser un motor para impulsar el crecimiento y desarrollo económico de Chihuahua.

Las exportaciones reflejan el papel del estado de chihuahua a situarlo como una filial más de las redes de producción de las transnacionales

El impacto de la globalización no evoluciono equitativamente y de ninguna manera fue totalmente benigna para el resto de la población del estado de Chihuahua

El crecimiento económico del estado no está en debate sino las formas de distribución de la riqueza que se a dado en pocas manos como es el caso de los chihuahuenses, el coeficiente de Gini poco cambio en 14 años

La Organización de las Naciones Unidas desde 2012 estableció que la globalización está incentivando la distribución desigual de la riqueza y que es una meta, que se debe revertir esta tendencia para el 2030. Chihuahua debe retomar la agenda 2030 (aunque no se estudió en este documento), dicha agenda establece como objetivos: Desarrollo inspirado en principios de derechos humanos, equidad y sostenibilidad; proponen una visión holística alrededor de cuatro dimensiones: (1) desarrollo social



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

incluyente, (2) desarrollo económico incluyente, (3) sostenibilidad del medio ambiente y (4) la paz y seguridad.

Posibles soluciones

Promover la inclusión social económica y política de todas las personas, independientemente de su edad, sexo, discapacidad, raza, etnia, origen, religión o situación económica u otra condición.

Adoptar políticas fiscales, salariales y de protección social para lograr una mayor igualdad. Es necesario consolidar una política económica que asegure una tendencia de crecimiento sostenido del ingreso per cápita en Chihuahua particularmente para las personas de menores ingresos.

Lograr y mantener el crecimiento de los ingresos del 40% más pobre de la población de Chihuahua a una tasa superior a la nacional.

Fomentar la Asistencia Oficial para el desarrollo y los flujos financieros, incluida la inversión extranjera directa, para los estados y municipios con mayores necesidades, en consonancia con sus planes y programas nacionales.

Todas estas posibles soluciones deben hacerse transversales con el Plan Estatal de Chihuahua como así lo indican estas metas de la Agenda 2030 de la ONU.



X. Bibliografía

BANXICO, <http://www.banxico.org.mx/>

Batalla David de Matías (2014). ¿Debe ser revisado el paradigma ecléctico ante las nuevas reformas de hacer negocios internacionales? [versión electrónica]. Boletín económico de ICE n° 3060. Recuperado el 5 de octubre de 2019 de https://www.academia.edu/12251147/_Debe_ser_revisado_el_paradigma_ecl%C3%A9ctico_ante_las_nuevas_formas_de_hacer_negocios_internacionales

Centro de Estudios del Sector de la Construcción (2018), Valor de la Producción de la Industria de la Construcción en el Estado de Chihuahua [versión electrónica]. Recuperado el 25 de noviembre de 2018 de <http://www.cmic.org.mx/cmic/ceesco/2015/valor%20estados%20julio/SITUACI%C3%93N%20CHIHUAHUA.pdf>

Delgadillo Hernández Emanuel, López Meza Erik Alejandro, Rendón Velarde Clementina, Grupo de Desarrollo regional del Tecnológico d Monterrey (2009). *Identificación de oportunidades estratégicas para el desarrollo del estado de Baja California Sur*. Monterrey N.L. Instituto Tecnológico y de Estudios Superiores de Monterrey.

Dollar David (2005), ¿Puede la globalización beneficiar a todo el mundo?, Banco Mundial. Recuperado el 15 de octubre de 2019, de <http://ibdigital.uib.es/greenstone/collect/cd2/import/bancomundial/bm0022.pdf>

El Diario de Chihuahua. (2018, 24 de junio), Hay 49 mil casas abandonadas en 12 municipios, revela Coesvi [en línea]. El Diario de Chihuahua Sección Estado. Recuperado el 5 de diciembre de 2018 de http://diario.mx/Estado/2014-06-04_788b30f4/hay-49-mil-casas-abandonadas-en-12-municipios-revela-coesvi/

Estrada María Emilia, Giménez Mabel Nélica (2008) La globalización económica y la inversión extranjera directa en las regiones periféricas [versión electrónica]. HAOL, Núm. 16 (primavera, 2008), pp75-83. Recuperado el 12 de octubre de 2019 de <https://dialnet.unirioja.es/download/articulo/2719247.pdf>

Flores, María Victoria (2016)., La globalización como fenómeno político, económico y social [versión electrónica]. Orbis. Revista Científica Ciencias Humanas, vol. 12, núm. 34, 2016, pp. 26-41. Recuperado el 12 de octubre de 2019 de <https://www.redalyc.org/pdf/709/70946593002.pdf>

Giddens, Anthony (2007). Un mundo desbocado, los efectos de la globalización en nuestras vidas [versión electrónica]. México. Taurus. Recuperado el 09 de octubre de 2019 de https://eva.udelar.edu.uy/pluginfile.php/506145/mod_resource/content/1/Giddens,%20Anthony%20-%20Un%20mundo%20desbocado.pdf

Instituto de Desarrollo Regional (2019). Prospectiva del Impacto Regional del Tratado Comercial entre México, Estados Unidos y Canadá sobre los Sectores Automotriz y Agroindustrial Mexicanos T-MEC [versión electrónica]. Escuela de Gobierno y Transformación Pública., Tecnológico de Monterrey.



PARTIDO ACCIÓN NACIONAL

Abril de 2019. Recuperado el 30 de septiembre de 2019 de http://comisiones.senado.gob.mx/economia/TMEC/docs/ITESM_250419.pdf

Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI), www.inegi.org.mx.

Lee Eddy y Vivarelli Marco (2006). Impacto social de la globalización en los países en desarrollo [versión electrónica]. Organización Internacional del Trabajo (OIT), vol. 125 (2006), núm. 3. Recuperado el 5 de octubre de 2019 de <http://biblioteca.hegoa.ehu.es/downloads/16139/%2Fsystem%2Fpdf%2F1127%2Fimpactosocialdelaglobalizacion.pdf>

Ley de Vivienda del Estado de Chihuahua. Publicada en el Periódico Oficial del Estado No. 42 del 26 de mayo de 2012

López Salazar Ricardo, Sánchez Carlos Óscar (2014), Ganadores y Perdedores del TLCAN: El caso de Chihuahua y la frontera Norte de México 1994-2013 [versión electrónica]. Chihuahua Hoy 2014. Recuperado el 1 de octubre de 2019 de <http://elibros.uacj.mx/omp/index.php/publicaciones/catalog/download/60/52/584-1?inline=1>

México ¿Cómo vamos? (2015). Exportaciones [versión electrónica]. Julio 2015. Recuperado el 30 de septiembre de 2019 de http://scholar.harvard.edu/files/vrios/files/201507_mexicoexports.pdf?m=1453513184

Plan Estatal de Desarrollo del Estado de Chihuahua (2017-2021).

Programa Sectorial Económico Chihuahua (2017-2021).

Prontuario estadístico de Chihuahua, junio 2017 y junio 2019.

San Martín Daniela (2018), Chile a diez años de la Crisis Subprime: ¿Cómo fue afectado nuestro mercado? [versión electrónica], Centro UC Estudios Internacionales (CEIUC), Documento de Trabajo N°10, 6 de abril de 2018. Recuperado el 10 de octubre de 2019, de <http://centroestudiosinternacionales.uc.cl/images/publicaciones/publicaciones-ceiuc/2018/Abril/Chile-a-10-aos-crisis-Subprime.pdf>

Secretaría de Agricultura y Desarrollo Rural, <https://www.gob.mx/agricultura/articulos/tratados-comerciales-un-punto-a-favor-de-mexico>

Secretaría de Economía., Notas metodológicas Recuperado de <http://www.2006-2012.economia.gob.mx/comunidad-negocios/inversion-extranjera-directa/estadistica-oficial-de-ied-en-mexico/notas-metodologicas>